



STARTHUB.MOSCOW — ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО БИЗНЕСА

ПРОГРАММА STARTHUB.MOSCOW



Цель: содействие развитию технологического предпринимательства в столице



Целевая аудитория: московские технологические компании ранних стадий (seed, pre-seed)



Дополнительная аудитория: фонды, частные инвесторы, корпорации, городские структуры

Ценность для стартапов



Бесплатная образовательная программа



Нетворкинг



Бизнес-комьюнити единомышленников



Менторство



Инфраструктура совместного пользования



Трекинг

Ценность для партнеров



Воронка технологичных решений



«Прокачка» спин-офф стартапов



Проведение мероприятий на площадке



Коллаборация с участниками экосистемы



Проведение кастомизированных стартап-сессий



Обмен опытом, поиск новых контактов

КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН 3 НАБОРА

-  **До 10 апреля**
Прием заявок
Открытый приём заявок на сайте starhub.moscow
-  **24 мая**
Публикация списка участников
На сайте starhub.moscow
-  **1 июня**
Старт программы
Длительность программы – 5 месяцев
-  **15 ноября**
Финал программы
Масштабный Demo Day



Сбор заявок на 3 набор уже идёт
Успейте подать до 10 апреля

ПОРТРЕТ УЧАСТНИКА ПРОГРАММЫ



60% на стадии seed
25% на стадии pre-seed
15% на стадии scale



60% с soft-продуктом
25% soft+hard продукт
15% с hard-продуктом



15% с B2C-продуктом
75% с B2B-продуктом
10% с B2C- и B2B-продуктом



4 года средний возраст
компании
9 человек средняя
численность



60% резидентов
с технологиями ИИ
Big Data, NLP, RPA в числе лидеров
технологий



13% резидентов с impact-стартапами
11% женщин основателей и генеральных
директоров
10% спин-офф стартапов



83% участников с высшим
образованием
15% участников с ученой степенью
2% участников со средним
образованием

Более 1 100

технологических решений в
воронке

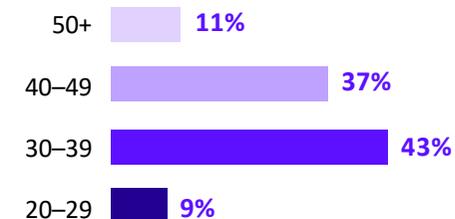
200

стартапов-участников

600

Основателей и руководителей

Возраст основателей (лет)



Технологические направления



РЕЗУЛЬТАТЫ 2021

3 200+

упоминаний о программе
в СМИ с охватом **63+** млн
человек

100+

менторов, трекеров,
спикеров

2 000+

экспертных
консультаций

200+

экспертных
мероприятий

₽970* млн

финансирования
привлечено

3X

средний рост выручки
стартапов

150+

зарубежных клиентов из СНГ,
ЕС, США, Китая и ЛАТАМ

301

новое рабочее место

111

компаний с ростом
выручки

64

стартапов с кратным ростом
выручки

10

первых выходов
на международные рынки

20

соглашений
между
резидентами

ПРИМЕР СПИКЕРОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ



Михаил Казаков

Основатель и CEO
агентства
pride.marketing



Наталья Джораева

Эксперт по
корпоративным
финансам



Дмитрий Чумак

Тренер по ораторскому
мастерству и
коммуникациям



Павел Рысков

CEO,
со-основатель
AMZScout



Ашер Сиддики

Ex-managing partner, 500
Startups



Билл Кени

CEO, MeetRoi



Гари Фаулер

CEO, GSD Venture
Studios



Дэвид Городянский

CEO, AnchorFree



Давид Ян

Основатель и член совета
директоров группы
компаний ABBYY



Алексей Басов

Экс-директор по
инвестициям АО «РБК»



Игорь Шойфот

Партнер TMT
Investments



И другие



Joys. Международный сервис, создающий альтернативные платежные системы и цифровые валюты.

- Рост выручки и клиентов 2X
- Привлекли инвестиции от бизнес-ангела и фондов



Sales Chain. ПО для банков, автоматизирующее работу в агентских каналах.

- Рост выручки 2X
- Привлекли инвестиции от бизнес-ангелов и фондов



Skipp. Облачная платформа для подбора и управления удаленными командами.

- Привлекли инвестиции от российских и зарубежных фондов
- Рост числа клиентов 2X



Beorg. SaaS-платформа по распознаванию документов и обработке изображений.

- Рост выручки 2X
- Добавили 15 крупных B2B клиентов, вышли на зарубежные рынки



Arkon Construction. Печать домов строительным 3D-принтером собственного производства.

- Привлекли инвестиции от бизнес-ангелов
- Рост числа предзаказов на 100%



Экзапус. Техническое решение для подтверждения качества контроля экзаменационных испытаний.

- 7X прирост выручки
- Рост числа клиентов B2B 2X



Tango Vision. Платформа для быстрого создания интерактивных карт помещений.

- Рост выручки 2X
- Крупные проекты пилотирования в B2B (Сбербанк, Кировский Завод)



Sigfox Россия. Производство умных автоматизированных почтовых станций.

- Рост выручки 10X
- Новые клиенты в Восточной Европе



Wibedo. Сервис для подбора персонала на одну или несколько рабочих смен.

- Рост выручки и клиентов 3X
- Привлекли инвестиции от бизнес-ангелов



Каталог всех резидентов программы

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ОТ РЕЗИДЕНТОВ

8.5

Средняя оценка
общего впечатления о
программе



Классная программа,
талантливые ребята как со
стороны участников,
так и со стороны площадки

Компания Ibex
2X рост выручки
10X рост B2B клиентов



Программа, меняющая
стереотипы господдержки:
только нужные активности и
только нужный контент

Компания Selecti.io
3X рост выручки
60% рост B2B клиентов



Отличная программа, спасибо
нашему трекеру и нетворку –
помогли с поиском клиентов

Компания NetX Solutions
Первая выручка
Первые 10 клиентов

8.9

Средняя оценка
мероприятий



Программа отличная,
хороший состав спикеров и
консультантов!

Компания Scanner.travel
1.7X рост выручки
Стратегия по выходу в СНГ



Очень полезная программа..
Много практических советов и
решений. Буду рекомендовать
друзьям!

Компания Pirogov.AI
2X рост выручки
Первые клиенты в Японии



Прекрасная программа для
любого уровня компании.
Научат правильно ставить
цели!

Компания GIX
Рост клиентов 2X
Первые клиенты в ЕС

8.5

Средняя оценка
спикеров и формата
мероприятий



ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К СООБЩЕСТВУ!

Кеуш Анна Викторовна

Руководитель программы

hub@develop.mos.ru

